

公司简介

招商信诺人寿是一家专业、稳健、创新、以健康保障为专长的中外合资寿险公司,为企业和个人提供涵盖保险保障、健康管理、财富规划的全方位产品及服务,中外股东分别为招商银行和美国信诺集团。

招商银行1987年成立于深圳,是中国境内第一家完全由企业法人持股的股份制商业银行。截至2019年年底,招商银行境内外分支机构逾1800家,在中国大陆的130余个城市设立了服务网点,拥有6家境外分行和2家境外代表处,员工8万余人。

美国信诺集团是美国四大商业健康保险公司之一,也是一家全球性的医疗服务公司,全球约有7万4千名员工,业务遍及30多个国家和地区,所服务的客户超过1亿人。

招商信诺人寿于2003年在深圳成立,公司自成立以来,坚持非代理人的销售模式,以电话营销、银行保险、经纪代理为主要销售渠道,经过17年的发展,业务已覆盖全国主要省市,并拥有全资健康管理子公司。

招商信诺人寿坚持稳健经营,专业专注,以客户为中心,在每一个业务领域都追求卓越,业绩显著。同时,基于对客户需求的深入了解及整合优质医疗资源的强大基因,我们提供全面的健康管理及保障服务,在业内优势显著;而通过科技创新,让客户可以感受到以科技为驱动的人性化服务,更令我们在业内脱颖而出,获得众多认可。

公司网址:www.cignacmb.com
总公司地址:深圳市深南大道7088号
招商银行大厦31楼,邮编:518040

全国统一客户服务热线:95362
全国统一客户服务传真:400 888 8299
全国统一客户服务邮箱:customerservice@cignacmb.com

※如需了解分支机构信息,请登录公司网站查询。※本宣传资料由总公司统一印制。
※本宣传资料内容仅供参考,不构成保险合同的组成部分,具体保险责任及责任免除等事项以保险条款为准。



招商信诺 传家玺悦年金保险计划

本产品由招商信诺人寿保险有限公司发行与管理,代销机构不承担产品的投资、兑付和风险管理责任。

招商信诺年金保险(万能型)为万能保险,超过最低保证利率之上的结算利率是不保证的。

保险公司不得违规销售非保险金融产品,请勿参加非法集资。

招商信诺传家玺悦年金保险计划

计划构成

- 招商信诺传家玺悦年金保险
- 招商信诺年金保险(万能型)(可选)

投保规则

投保年龄:28天-60周岁

交费期间:趸交、3年、5年、10年交

缴费方式:趸交、年交

保险期间:终身

产品特点

稳定领取 安全安心

自主合同第5个保单周年日起(如选择10年交,自主合同第10个保单周年日起)至终身,被保险人在保单周年日仍然生存,每年按基本保险金额的3.5%向受益人固定给付年金直至终身,让受益人获得一笔与生命等长、持续稳定的现金流,对抗不确定的未来。

祝寿关爱 额外给付

85岁保单周年日时,按照基本保险金额的6.5%向受益人额外给付一笔祝寿金,让受益人获得一份特别关爱。

保单贷款 灵活应急

当您急需流动资金时,可提供保单贷款服务,最高可达借款时主合同现金价值的80%,助您灵活应急。

万能加持 安享收益

可选万能账户,将主险年金转入该账户长期持有,共享公司投资收益。

投保示例



王先生40岁,某外企高管,非常注重资金的稳定性,面对复杂的经济环境和工作生活压力,王先生经与理财经理沟通后给自己投保了“招商信诺传家玺悦年金保险产品计划”,年交保费20万,缴费期5年,基本保额101.3万。

王先生可以获得的保险利益如下:

终身领取年金 确定给付

合同有效期内,在保单周年日生存,自主合同第5个保单日起,每年可领取35,455元直至终身,给自己一份稳定持续的现金流。

85周岁领取祝寿金 特别关爱

王先生85周岁保单周年日时,可额外获得65,845元祝寿金。

享有身故保障 温馨守护

如果合同有效期内不幸身故,可按身故时主合同项下累计已支付的全部保险费,与现金价值较大值向受益人给付身故金,最高可获得100.9万元给付,继续给予家人温馨守护。

备注:以上示例仅供参考,具体保障请以保险条款为准。