

公司简介

招商信诺人寿是一家专业、稳健、创新，以健康保障为专长的中外合资寿险公司，为企业和个人提供涵盖保险保障、健康管理、财富规划等产品及服务，中外股东分别为招商银行和信诺集团。

招商银行1987年成立于深圳，是中国第一家由企业法人持股的股份制商业银行。秉承以客户为中心，传承其优秀客户服务体系，始终坚持市场导向、客户至上、科技驱动、专家治行，以自身的转型发展推动社会经济持续进步。

信诺集团是美国四大商业健康保险公司之一，也是一家全球性的医疗服务公司，全球超7万名员工，业务遍及30多个国家和地区，所服务的客户超过1.9亿人。

招商信诺人寿于2003年在深圳成立，以网电营销、银行保险、经纪代理为主要销售渠道。经过二十年的发展，公司以超1300亿的总资产跻身中大型保险公司之列，业务已覆盖全国主要省市，拥有全资健康管理子公司，并于2020年发起成立了资产管理子公司。

招商信诺人寿坚持稳健经营，专业专注，以客户为中心，在每一个业务领域都追求卓越，业绩显著。同时，基于对客户需求的深入了解及整合优质医疗资源的强大基因，我们提供全面的健康管理与保障服务，在业内优势显著；而通过科技创新，让客户可以感受到以科技为驱动的人性化服务，更令招商信诺人寿在业内脱颖而出，获得众多认可。

招商信诺人寿成立二十载，始终坚持以客户为中心。“诚信百年 一诺千金”，招商信诺将持续秉承诚信原则，通过用心打造有品质、有特色的产品与服务，以“信”相守，陪伴和守护客户及家人的美好人生。



招商信諾 傳家禮悅年金保險產品計劃

本产品由招商信諾人寿保险有限公司发行与管理，代销机构不承担产品的投资、兑付和风险管理责任。

招商信諾養老年金保險(萬能型)為萬能保險，超過最低保證利率之上的結算利率是不保證的。

保险公司不得违规销售非保险金融产品，请勿参加非法集资。

招商信诺传家礼悦年金保险产品计划

投保示例



计划构成

- 招商信诺传家礼悦年金保险
- 招商信诺养老年金保险(万能型)(可选)

投保规则

投保年龄:28天-60周岁

交费期间:趸交、3年、5年、10年

缴费方式:趸交、年交

保险期间:终身

产品特色

稳定领取 安全安心

自主合同第5个保单周年日起(如选择10年交,自主合同第10个保单周年日起),被保险人在保单周年日仍然生存,每年按基本保险金额的5%向受益人固定给付年金直至终身,让受益人获得一笔与生命等长、持续稳定的现金流,对抗不确定的未来。

祝寿关爱 额外给付

85岁保单周年日时,按照基本保险金额的10%向受益人额外给付一笔祝寿金,让受益人获得一份特别关爱。

保单贷款 灵活应急

当您急需流动资金时,可提供保单贷款服务,最高可达贷款时主合同现金价值的80%,助您灵活应急。

万能加持 安享收益

可选万能账户,将主险年金转入该账户长期持有,共享公司投资收益。

40岁的刘先生为自己投保了“招商信诺传家礼悦年金保险”,年金领取方式选择年领,交费期间为5年,交费方式为年交,年交保险费10万元,基本保险金额295,200元。

刘先生可获得的保险利益演示如下:

终身领取年金 确定给付

合同有效期内在保单周年日生存,自主合同第5个保单日起,每年可领取14,760元直至终身,给自己一份稳定持续的现金流。

85周岁领取祝寿金 特别关爱

王先生85周岁保单周年日时,可额外获得29,520元祝寿金。

享有身故保障 温馨守护

如果合同有效期内不幸身故,可按身故时主合同项下已累计已支付的全部保险费,或现金价值两者较大值向受益人给付身故金,最高可获得526,866元给付,继续给予家人温馨守护。

备注:以上示例仅供参考,具体保障请以保险条款为准。