

公司简介

招商信诺人寿是一家专业、稳健、创新，以健康保障为专长的中外合资寿险公司，为企业和个人提供涵盖保险保障、健康管理、财富规划等产品及服务，中外股东分别为招商银行和信诺集团。

招商银行1987年成立于深圳，是中国第一家由企业法人持股的股份制商业银行。秉承以客户为中心，传承其优秀客户服务体系，始终坚持市场导向、客户至上、科技驱动、专家治行，以自身的转型发展推动社会经济持续进步。

信诺集团是美国四大商业健康保险公司之一，也是一家全球性的医疗服务公司，全球超7万名员工，业务遍及30多个国家和地区，所服务的客户超过1.9亿人。

招商信诺人寿于2003年在深圳成立，以网电营销、银行保险、经纪代理为主要销售渠道。经过二十年的发展，公司以超1300亿的总资产跻身中大型保险公司之列，业务已覆盖全国主要省市，拥有全资健康管理子公司，并于2020年发起成立了资产管理子公司。

招商信诺人寿坚持稳健经营，专业专注，以客户为中心，在每一个业务领域都追求卓越，业绩显著。同时，基于对客户需求的深入了解及整合优质医疗资源的强大基因，我们提供全面的健康管理与保障服务，在业内优势显著；而通过科技创新，让客户可以感受到以科技为驱动的人性化服务，更令招商信诺人寿在业内脱颖而出，获得众多认可。

招商信诺人寿成立二十载，始终坚持以客户为中心。“诚信百年 一诺千金”，招商信诺将持续秉承诚信原则，通过用心打造有品质、有特色的产品与服务，以“信”相守，陪伴和守护客户及家人的美好人生。

公司网址:www.cignacmb.com
总公司地址:深圳市深南大道7088号
招商银行大厦31楼,邮编:518040

客户服务及投诉热线: 95362
客户服务邮箱: customerservice@cignacmb.com

※如需了解分支机构信息，请登录公司网站查询。※本宣传资料由总公司统一印制。
※本宣传资料内容仅供参考，不构成保险合同的组成部分，具体保险责任及责任免除等事项以保险条款为准。
※犹豫期提示：您在收到保险合同后15日内有全额退保的权利，超过15日退保有损失。



招招相伴
久久安盈

招商信诺
招盈九号年金保险产品计划

招商信诺招盈九号年金保险(分红型)为分红保险,其红利水平是不保证的,在某些年度可能为零。

招商信诺养老年金保险(万能型)为万能保险,超过最低保证利率之上的结算利率是不保证的。
本产品由招商信诺人寿保险有限公司发行与管理,代销机构不承担产品的投资、兑付和风险管理责任。
保险公司不得违规销售非保险金融产品,请勿参加非法集资。

招商信诺招盈九号年金保险产品计划

投保示例

计划构成

- 招商信诺招盈九号年金保险（分红型）
- 招商信诺养老年金保险(万能型) (可选)

投保规则

投保年龄：28天-70周岁
交费期间：趸交、3年、5年、10年
缴费方式：趸交、年交
保险期间：终身

产品特色

终身领取年金 越领越多

自第5个保单周年日起，即可每年领取年金，前5年每个保单周年日可领取20%基本保险金额，之后每年可领取100%基本保险金额，一直领取至终身，兼顾稳定性与流动性，为生活添加稳定现金流。

高现价久增长 攻守兼备

现金价值持续增值，满足不同阶段资金需求；可提供保单贷款，最高可达贷款时主合同现金价值的80%，助您灵活应急。

可享分红万能 共享收益

终身享受公司分红，红利（如有）可累积生息。年金、分红均可转入万能账户，让您的资金全部启动，共享公司投资收益。

王先生40岁，某企业经营者，面对复杂的市场环境和经营压力，非常注重资金的稳定和流动性，经与理财经理沟通后，为自己投保了“招商信诺招盈九号年金保险产品计划”，年交保险费20万元，5年交，主险基本保额26,280元。

王先生可以获得的保险利益如下：

年金终身领取

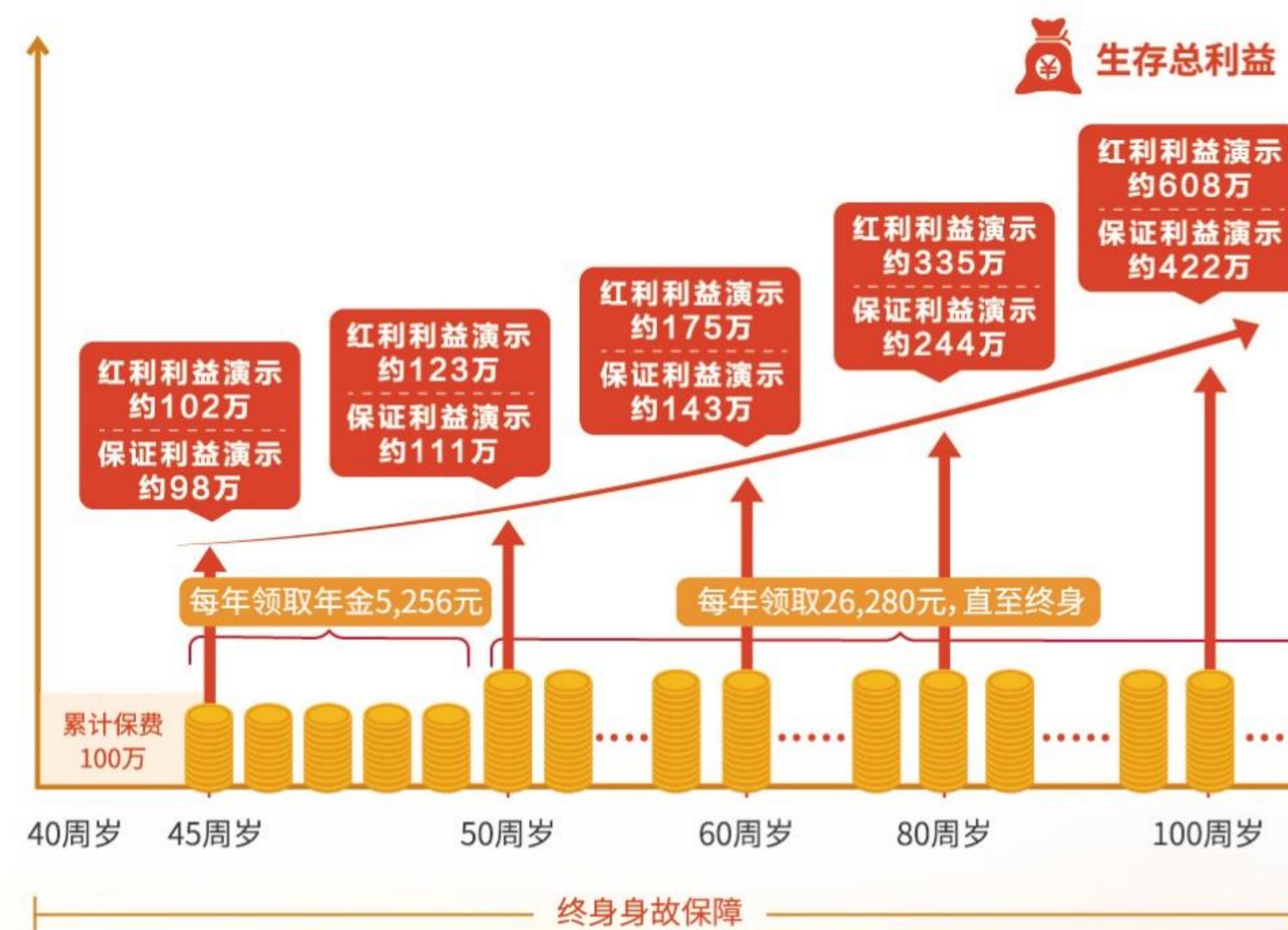
合同有效期内在保单周年日生存，自第5个保单周年日起，前5年每个保单周年日可领取5,256元，之后每年可领取26,280元直至终身。

身故金温馨守护

如果合同有效期内不幸身故，可按身故时主合同项下已累计已支付的全部保险费，与现金价值较大值向受益人给付身故金，继续给予家人温馨守护。

共享分红收益

合同有效期内，王先生终身可享受公司的红利（保单的红利水平不保证，在某些年度红利可能为零），红利可支取也可累积生息。



备注：1.该利益演示基于公司的精算及其他假设，不代表公司的历史经营业绩，也不能理解为公司未来经营业绩的预期，保单的红利水平是不保证的，在某些年度红利可能为零。
2.生存总利益是假设客户年金和红利均未申请领取，留存在公司。
3.以上投保示例未选择投保招商信诺养老年金保险(万能型)，仅供参考，具体保障请以保险条款为准。