

公司简介

招商信诺人寿是一家专业、稳健、创新，以健康保障为专长的中外合资寿险公司，为企业和个人提供涵盖保险保障、健康管理、财富规划等产品及服务，中外股东分别为招商银行和信诺集团。

招商银行1987年成立于深圳，是中国第一家由企业法人持股的股份制商业银行。秉承以客户为中心，传承其优秀客户服务体系，始终坚持市场导向、客户至上、科技驱动、专家治行，以自身的转型发展推动社会经济持续进步。

信诺集团是美国四大商业健康保险公司之一，也是一家全球性的医疗服务公司，全球超7万名员工，业务遍及30多个国家和地区，所服务的客户超过1.9亿人。

招商信诺人寿于2003年在深圳成立，以网电营销、银行保险、经纪代理为主要销售渠道。经过二十年的发展，公司以超1300亿的总资产跻身中大型保险公司之列，业务已覆盖全国主要省市，拥有全资健康管理子公司，并于2020年发起成立了资产管理子公司。

招商信诺人寿坚持稳健经营，专业专注，以客户为中心，在每一个业务领域都追求卓越，业绩显著。同时，基于对客户需求的深入了解及整合优质医疗资源的强大基因，我们提供全面的健康管理及保障服务，在业内优势显著；而通过科技创新，让客户可以感受到以科技为驱动的人性化服务，更令招商信诺人寿在业内脱颖而出，获得众多认可。

招商信诺人寿成立二十载，始终坚持以客户为中心。“诚信百年 一诺千金”，招商信诺将持续秉承诚信原则，通过用心打造有品质、有特色的产品与服务，以“信”相守，陪伴和守护客户及家人的美好人生。

公司网址: www.cignacmb.com
总公司地址: 深圳市深南大道7088号
招商银行大厦31楼, 邮编: 518040

客户服务及投诉热线: 95362
客户服务邮箱: customerservice@cignacmb.com

※如需了解分支机构信息，请登录公司网站查询。※本宣传资料由总公司统一印制。
※本宣传资料内容仅供参考，不构成保险合同的组成部分，具体保险责任及责任免除等事项以保险条款为准。
※犹豫期提示：您在收到保险合同后15日内有全额退保的权利，超过15日退保有损失。

和瑞相伴 智守人生



招商信诺 和瑞三号终身寿险（分红型）

招商信诺和瑞三号终身寿险（分红型）为分红保险，其红利水平是不保证的，在某些年度可能为零。
本产品由招商信诺人寿保险有限公司发行与管理，代销机构不承担产品的投资、兑付和风险管理责任。
保险公司不得违规销售非保险金融产品，请勿参加非法集资。

招商信诺和瑞三号终身寿险(分红型)

双轮驱动，助力家业长青！



投保规则

投保年龄：出生满28天-65周岁

交费期间：趸交、3年、5年、10年

缴费方式：趸交、年交

保险期间：终身

产品特色



双重动力增长 安享人生

本产品的红利分配方式为购买交清增额保险，增额部分每年以2.3%递增并参与保险公司分红，双重动力增长应对不确定的未来。



现价稳定增长 灵活应急

现金价值稳定持续增长，满足不同阶段资金需求；可提供保单贷款，增加资金流动性。



身故全残保障 周全守护

提供终身身故及全残保障，为生命安全和财富传承保驾护航。

投保示例

王先生35岁，为给家人稳定的生活，投保了“招商信诺和瑞三号终身寿险(分红型)”，年交保险费10万元，5年交，保障终身，基本保险金额401737元。

王先生可以获得的保险利益如下：



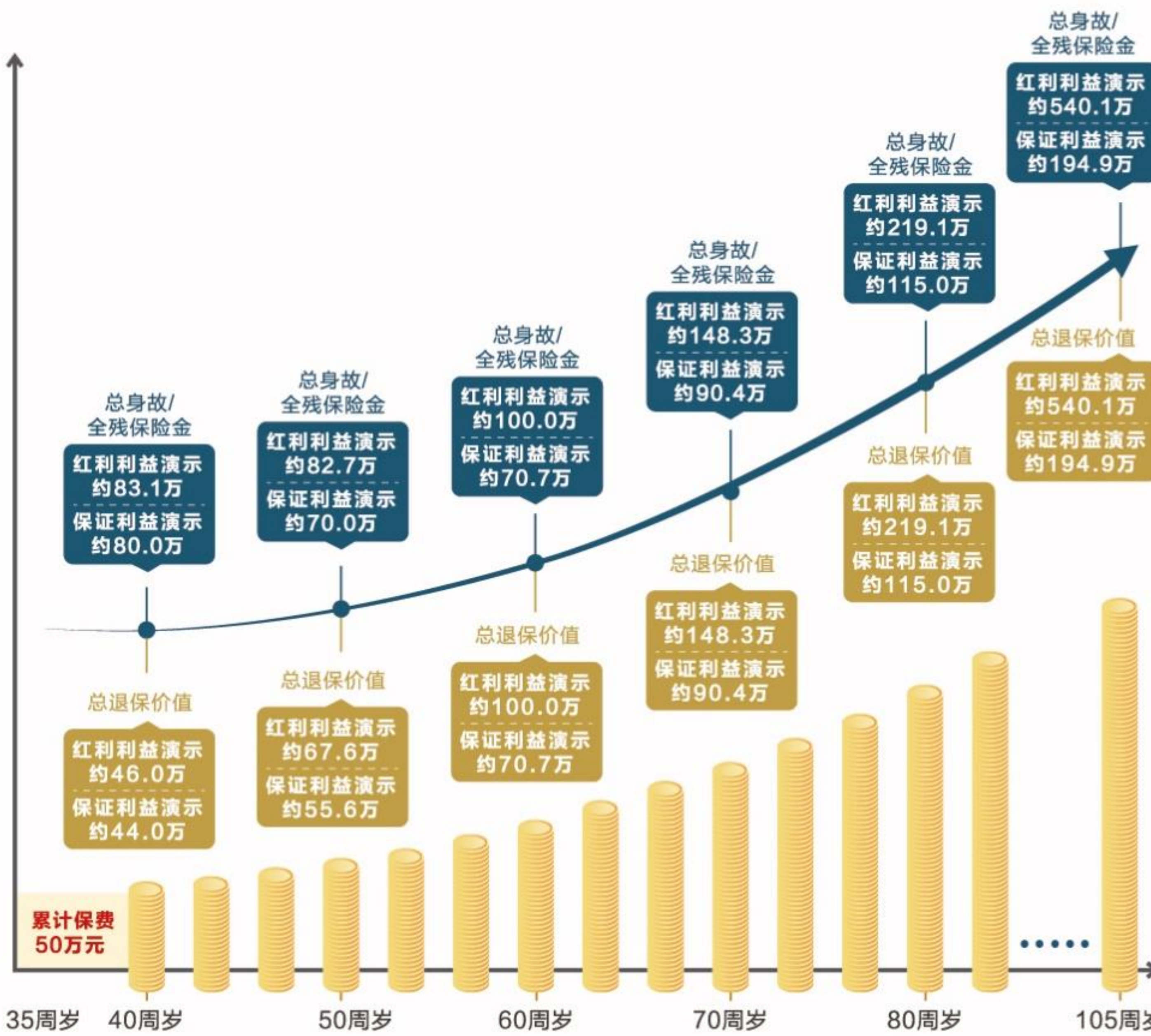
终身身故、全残保障

如果合同有效期内，不幸身故或全残，可按主合同约定获得一笔身故或全残保险金，继续给予家人温馨守护。



红利购买交清增额保险

本产品的红利分配方式为购买交清增额保险，增额部分每年以2.3%递增并参与保险公司分红，享保险公司经营成果。



备注：

- 1、以上总身故/全残保险金和总现金价值为保单年度末年龄对应的数据。
- 2、总身故/全残保险金=基本保险金额对应的身故/全残保险金+累计交清增额保险基本保险金额对应的身故/全残保险金。
- 3、总现金价值=基本保险金额对应的退保金 + 累计交清增额保险基本保险金额对应的退保金。
- 4、以上示例仅供参考，具体保障请以保险条款为准。
- 5、购买交清增额保险，即以红利金额作为净成本增加主合同的累计交清增额保险基本保险金额。
- 6、该利益演示基于公司的精算及其他假设，不代表公司的历史经营业绩，也不能理解为公司未来经营业绩的预期，保单的红利水平是不保证的，在某些年度红利可能为零。