

## 公司简介

**招商信诺人寿**是一家专业、稳健、创新、以健康保障为专长的中外合资寿险公司,为企业和个人提供涵盖保险保障、健康管理、财富规划等产品及服务,中外股东分别为招商银行和信诺保险集团。

**招商银行**1987年成立于深圳,是中国境内第一家完全由企业法人持股的股份制商业银行。成立以来,招商银行一直谨记创办初期“为中国贡献一家真正的商业银行”的使命,始终坚持市场导向、客户至上、科技驱动、专家治行,以自身的转型发展推动社会经济持续进步。

**信诺集团**是美国四大商业健康保险公司之一,也是一家全球性的医疗服务公司,全球超7万名员工,业务遍及30多个国家和地区,所服务的客户超过1.8亿人。

**招商信诺人寿**于2003年在深圳成立,公司自成立以来,坚持非代理人的销售模式,以电话营销、银行保险、经纪代理为主要销售渠道,经过十几年的发展,业务已覆盖全国主要省市,拥有全资健康管理子公司,并于2020年发起成立了资产管理子公司。

**招商信诺人寿**坚持稳健经营,专业专注,以客户为中心,在每一个业务领域都追求卓越,业绩显著。同时,基于对客户需求的深入了解及整合优质医疗资源的强大基因,我们提供全面的健康管理与保障服务,在业内优势显著;而通过科技创新,让客户可以感受到以科技为驱动的人性化服务,更令我们在业内脱颖而出,获得众多认可。

**招商信诺人寿**的使命是帮助更多的人更健康,更幸福,更有保障!

公司网址: [www.cignacmb.com](http://www.cignacmb.com)  
总公司地址: 深圳市深南大道7088号  
招商银行大厦31楼, 邮编: 518040

全国统一客户服务热线: **95362**  
全国统一客户服务热线: **400 888 8299**  
全国统一客户服务热线: [customerservice@cignacmb.com](mailto:customerservice@cignacmb.com)

※如需了解分支机构信息,请登录公司网站查询。※本宣传资料由总公司统一印制。

※本宣传资料内容仅供参考,不构成保险合同的组成部分,具体保险责任及责任免除等事项以保险条款为准。

传家经典  
一脉相承



## 招商信诺 传家典承保险产品计划

本产品由招商信诺人寿保险有限公司发行与管理,代销机构不承担产品的投资、兑付和风险管理责任。  
保险公司不得违规销售非保险金融产品,请勿参加非法集资。

BA-202204-V3.0



## 招商信诺传家典承保险产品计划

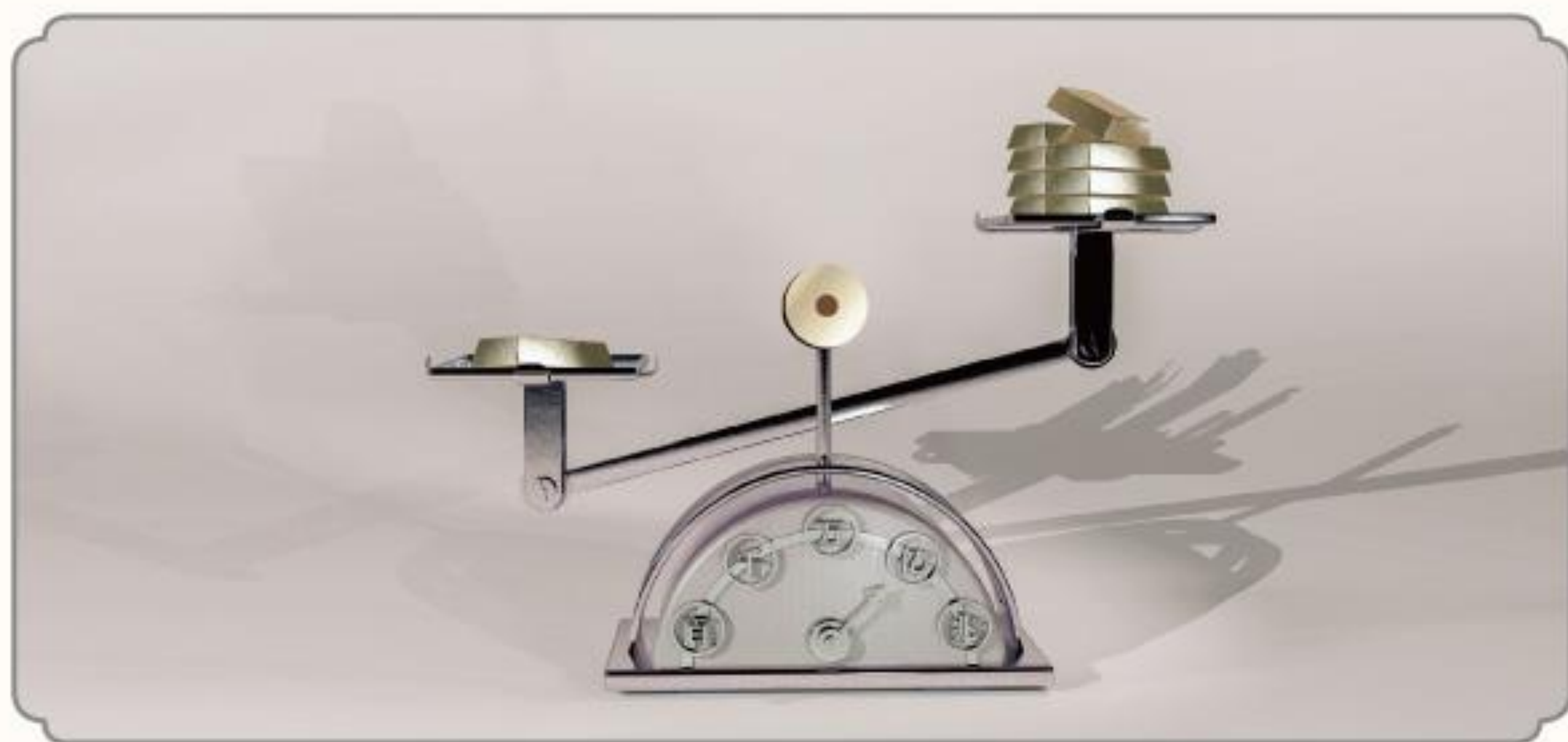
别人用眼睛认识您,我们用心读懂您。

您的财富,在别人眼里,是一串串数字,在我们心里,是一段段故事。

您的成就,在别人眼里,是一个个称谓,在我们心里,是一次次超越。

有关风险管理,我们专业规划,助您安全传承;

有关财富规划,我们量身定制,助您家业常青!



## 计划构成

- ☒ 招商信诺传家典承终身寿险
- ☒ 招商信诺附加意外伤害保险B款(可选)
- ☒ 招商信诺附加臻安航空意外伤害保险B款(可选)

## 产品特色

**传** 专注财富传家规划, 资金独立, 未雨绸缪

保障金额确定, 传承受益人扩大至三代亲属以外, 主险免责条款仅有三条, 同时保险身故赔偿金属于受益人个人, 助您安全传承。

**灵** 专属资金灵活应急, 从容应对, 因需而变

当您急需流动资金时, 可提供保单贷款服务, 申请借款本息最高可达主合同现金价值的80%, 助您灵活应急, 从容应对风险。

**质** 专业团队综合管理, 品质服务, 彰显身份

专业团队提供资产配置和财富传家解决方案, 以及VIP服务, 尊享您的贵宾级礼遇。

**享** 专享意外、航空保障, 安心出行, 终身无忧

可附加高额意外保障、航空意外保障, 让您安心出行, 乐享无忧生活。

## 投保示例



王先生40岁, 自主创业拥有一家自营企业, 王先生因为经常出差应酬, 所以经常为平时陪孩子时间过少而内疚。加之市场行情不稳定, 王先生非常担心不测的风险会对家庭造成冲击, 不能继续给家人稳定的生活。

王先生为了更好做好家庭风险管理, 给自己投保了“招商信诺传家典承终身寿险”基本保险金额: 200万, 年交保费73800元, 交10年, 总保费738000元。

王先生可以获得的保险利益如下:

**终身保障 锁定身价**  
合同生效后, 锁定200万身故/全残保障, 保障至终身;

**品质生活 个性安排**  
保障妻子和孩子稳定的生活不改变, 如有个性化传承安排, 请联系您的理财经理。

备注: 以上示例仅供参考, 具体保障请以保险条款为准。