

## 公司简介

招商信诺人寿是一家专业、稳健、创新，以健康保障为专长的中外合资寿险公司，为企业和个人提供涵盖保险保障、健康管理、财富规划等产品及服务，中外股东分别为招商银行和信诺集团。

招商银行1987年成立于深圳，是中国境内第一家完全由企业法人持股的股份制商业银行。成立以来，招商银行一直谨记创办初期“为中国贡献一家真正的商业银行”的使命，始终坚持市场导向、客户至上、科技驱动、专家治行，以自身的转型发展推动社会经济持续进步。

信诺集团成立于1792年，是一家美国商业健康保险公司，也是一家全球性的健康服务公司，拥有超过230年的历史，全球超7万名员工，业务遍及30多个国家和地区，所服务的客户超过1.9亿人。

招商信诺人寿于2003年在深圳成立，以银行保险、经纪代理、网电业务为主要销售渠道。经过二十年的发展，招商信诺人寿总资产突破1600亿元，业务已覆盖全国主要省市，拥有全资健康管理子公司，并于2020年发起成立了资产管理子公司。

招商信诺人寿坚持稳健经营，专业专注，以客户为中心，在每一个业务领域都追求卓越，业绩显著。同时，基于对客户需求的深入了解及整合优质医疗资源的强大基因，我们提供全面的健康管理与保障服务，在业内优势显著；而通过科技创新，让客户可以感受到以科技为驱动的人性化服务，更令招商信诺人寿在业内脱颖而出，获得众多认可。

招商信诺人寿成立二十载，始终坚持以客户为中心。“诚信百年 一诺千金”，招商信诺将持续秉承诚信原则，通过用心打造有品质、有特色的产品与服务，以“信”相守，陪伴和守护客户及家人的美好人生。

和  
七  
智  
生  
盈  
财  
人  
生



## 招商信诺 和瑞七号终身寿险(分红型)

招商信诺和瑞七号终身寿险(分红型)为分红保险，其红利水平是不保证的，在某些年度可能为零。  
 本产品由招商信诺人寿保险有限公司发行与管理，代销机构不承担产品的投资、兑付和风险管理责任。  
 保险公司不得违规销售非保险金融产品，请勿参加非法集资。

# 招商信诺和瑞七号终身寿险(分红型)

会长大的保障，可增长的财富



## 投保规则

投保年龄：出生满28天-65周岁

交费期间：趸交、3年、5年、10年 保险期间：终身

## 产品特色

### 双重稳定增长 安稳可靠

年度基本保险金额和年度累积红利保险金额对应的有效保额按每年2%固定递增至终身，双重稳定增长，应对不确定的未来。

### 共享发展红利 未来可期

可终身享受增额红利，增额部分继续参与保险公司分红，共享经营成果。

### 现价稳定增长 灵活应急

现金价值稳定持续增长，满足不同阶段资金需求；可提供保单贷款，增加资金流动性。

### 身故全残保障 周全守护

提供终身身故及全残保障，为生命安全和财富传承保驾护航。

## 投保示例

招女士40岁，为给家人稳定的生活，投保了“招商信诺和瑞七号终身寿险(分红型)”，年交保险费20万元，5年交，保障终身，基本保险金额843274元。

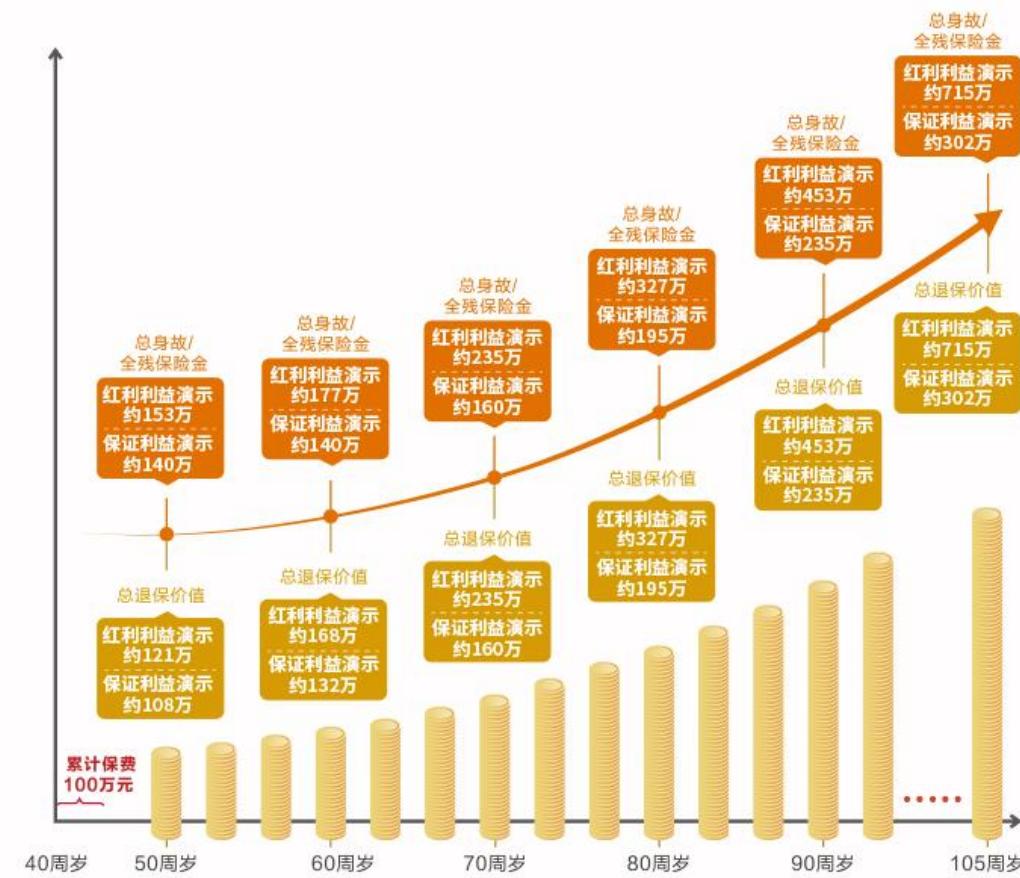
招女士可以获得的保险利益如下：

### 终身身故、全残保障

如果合同有效期内，不幸身故或全残，可按合同约定获得一笔身故或全残保险金，继续给予家人温馨守护；

### 有效保额每年2%固定递增

保单有效期内，从第2个保单年度起，保单基本保险金额和年度累积红利保险金额对应的有效保额按年2%固定递增至终身，并可参与保险公司分红，享保险公司分红险经营成果。



### 备注：

- 以上总身故/全残保险金和总退保价值为保单年度末年龄对应的数据。
- 总身故/全残保险金=基本保额对应的身故/全残保险金+累积红利保险金额对应的身故/全残保险金；总退保价值=基本保险金额对应的退保金+累积红利保险金额对应的退保金
- 招商信诺和瑞七号终身寿险(分红型)为分红保险，该利益演示是基于公司的精算及其他假设，不代表公司历史经营业绩，也不代表对公司未来经营业绩的预期，保单的红利分配是不确定的，在某些年度可能为零。
- 以上示例仅供参考，具体保障请以保险条款为准。